

1、qq 群网站推广法。用几十个 qq，每个 qq 加入几十个群，每天发一遍网站。平均 50 个 qq*每个 qq 加入 50 个群*每个群 50 个人=75000 人观看。如果 qq 更多，加入的群更多，加入的是大群，每个群的人数更多，则宣传效果更好。即使排除不在线的 qq 用户，效果也不容低估。

2、软文网站推广法。写文章，或者引用好文章，里面巧妙地加入自己的网址。

3、博客网站推广法。软文要有发表的地方。一个是发到论坛，文章站，一个是发到博客里。发到博客里有个好处，不会被乱删。

4、网摘网站推广法。提供优质网页、图片、帖子到网摘站和聚合类网站。如果被推荐，也能有不少流量。

5、论坛网站推广法。注册几十个几百个论坛，每个论坛注册几十个帐号，把签名设为自己的网站。发表热门内容，自己顶自己帖子。注意换马甲，发布有争议性的标题内容。好的标题是论坛推广成败的关键。

6、qq 和 msn 昵称网站推广法。把昵称修改为网址。

7、邮件列表网站推广法。就是定期不定期的给网民发送电子杂志。

8、非预期邮件网站推广法。用专业的邮件群发工具，上网批量搜集电子信箱地址，然后群发。如今的很多网站，都要用电子信箱作为用户名，因此，搜集电子信箱地址，比以前方便多了，而且这些电子信箱都是活信箱，网民经常用的信箱，而非失效的信箱，效果不错。邮件标题要“规范”，别让网民误以为是垃圾邮件。

9、限制内容网站推广法。给网站内容分出访问等级，设置访问条件。给网民一个推广链接，网民只有推荐够一定访客或者注册会员后，才能访问该内容。非主流色彩爱情网站多用此方法，效果奇佳。

10、网站排名投票网站推广法。加入其他的网站推出的网站排名，或者给其他站进行网站排名，都能有效地提高网站的展示率。

11、聚合链接网站推广法。将优秀内容聚合在一起，吸引网民。

12、bt 电驴哇嘎资源网站推广法。可以在音视频文件里放入自己的网站，特别是在一些需要证书才能收看的视频文件里，甚至可以弹出网站。一些站长使用这种方法，借助最新的电影上映时机，发布一个视频文件，就能搞到几十万的 ip，效果绝对一流。

13、图片打水印网站推广法。防止别的网站引用图片，不仅不友好没效果，而且阻挡了搜索引擎的收录。从某种角度来说，其他网站也是自己网站的特殊网民。如果给网站打上水印，如放上网站地址 <http://www.smartweb.cn>，积极地让别的站引用图片，提高网址曝光率，那么宣传效果是很好。水印法，包括图片水印法、视频水印法、网页水印法.....

14、视频源 flash 网站推广法。如今的视频网站，都提供外部的访问接口。在别的网站、日志引用这些视频的同时，直接宣传了网站，扩大了网站的影响力。

15、提交到网址网站推广站，网站导航站，网站目录站。

16、交换友情链接网站推广法。这是最原始的网站推广网站。

17、无偿单向链接网站推广法。无偿给其他网站做链接，既能丰富自己网站的信息，而且在网民搜索别的站的时候，又可能出现自己的网页结果。

18、批量提交友情链接网站推广法。用自动提交工具，提交网站到其他网站的友情链接栏目。当站长们在审核是否通过你站的时候，就为你贡献了一个 ip。人类社会的发展，就是得益于工具自动化程度的提高。要充分利用互联网传递信息的自动化、数字化、批量化优势，善于使用批量宣传工具，节省人力重复性劳动。

19、网站推广同盟网站推广法。单打独斗出不了英雄好汉，一个人的精力时间和聪明才智毕竟太小，因此，要懂得借用外力。几个站长联合在一起，达成宣传共识。在宣传自己网站的时候，顺便也捎带上别的网站。用同样的劳动，得到更多的收获。

20、流量统计网站推广法。在网站的所有页面上放置一个 iframe 页面引用代码，在所引用的页面上放上其他网站的统计器，用程序代码控制变换统计 id，当其他站长查看统计，浏览访问来路来源的时候，你的网站就出现了。一般的站长都会点击查看的，这种宣传方法效果很好，属于密不外传的绝招，很多人知道百度和 google 的威力就是从网站访问来路知道的。

21、互换频道网站推广法。和其他网站互相交换频道。就是把对方网站当作自己的一个频道在网站上推广。这样互相捧场，互相帮衬，威力巨大。

22、内容联盟网站推广法。这个方法适合有服务器资源的站长。提供一个平台，可以绑定其他网站的域名，把网站的头尾广告位置送给其他站长，吸引其他网站加入。看似是为其他网站做嫁衣裳，实际上是在宣传自己的网站，扩大了网站知名度和影响力。

23、威逼强迫网站推广法。比如网站备案 miibeian、各地公共安全局，都可以强迫网站放链接。一般人用不了。不过可以变相使用，比如黑客加链接法。

24、客户端软件插件网站推广法。有技术含量的站长可以采用此法。开发流行的网民常用的客户端软件，比如聊天工具类软件 qq，网络游戏类工具，下载工具类网站迅雷等等，都可以弹出窗口，可以直接弹网站首页，也可以弹一些活动页。效果奇好。

25、印发宣传单线下宣传网站推广法。既可以自己印发，也可以和其他传统企业合作，使用它们的现有渠道。比如和超市合作，在购物小票上印制自己网站的网址。可以拿网站上的资源和超市交换。

26、流量交换联盟网站推广法。加入流量交换联盟，运用专业的流量交换系统平台，直

接和其他网站交换流量，互惠互利，共同发展。

27、在电子邮件落款里加入网址网站推广法。在电子邮箱的设置里，设置一下。以后写信就会自动加上，自己就省事不少。

28、分工网站推广法。社会效率的提高一个是工具自动化水平的提高，另一个是分工的价值。自己的能力有限，善于整合外部力量，雇用别人推广，把专业的事情交给专业的人来做，可以达到事半功倍的效果。

29、按效果付费网站推广法。如果你有可以出售的资源，不妨在网络上以按效果付费的方法推广，可以免费得到大量的流量。

30、问答网站推广法。在一些知识类、知道类网站，回答别人的问题。或者自问自答。

31、百科网站推广法。去网上的百科全书添加内容。

32 rss 网站推广法。有很多 rss 聚合类网站，可以制作自己网站的 rss，提交到这些网站。

33 网吧推广网站推广法。如果有关系，可以把网吧的机子主页设为自己的网站。

34 站长交流网站推广法。多和其他站长交流，探讨推广方法。说不定什么时候就有意外惊喜。在和别人的经验交流中也往往会有灵感的火花跳跃。不要吝啬你自己的经验，在告诉别人的时候，也是对自己经验的一次系统化、条理化、理性化提纯。

35、域名网站推广法。人是会犯错的动物。研究高流量网站的域名，分析其错误拼写的各种可能，注册相应域名，也可以从中得到不少流量。如果应用在网站内容建设上，则可以以热门内容的错误拼写文字来建设和优化内容。

36 分类信息网站推广法。去各类分类信息站发布网站信息

37 被动推广网站推广法。提高网站质量，做一个对网民有独特帮助的网站，让网民喜欢你的网站，让网民自发地传播你的网站，是效果最好的推广方法。

38 预告网站推广法，也叫系列法。不要将宝贵的内容一次性全部提供，每天提供一点点，连续几个星期、几个月，让网民不断重复地访问网站。类似电视台播放电视剧和报纸的小说连载等等模式。比如赤壁，拦腰劈成两半，就能卖两倍价钱，赚双倍票房。搞网站也要学会这种留一手的做法。

39 创建品牌网站推广法。其实品牌建设并不难，非常简单。网上信息浩如烟海，陈旧信息充斥在各个网站，价值极其微小。站长们可以持续搜集某个主题信息，根据最新条件和情况，不断对原先的旧内容维护、补充和更新，按照日期顺序有规律地发布到其他网站，提高网站影响力。当人们需要该方面信息的时候，唯一的去处就是此类信息发源地了，建立品牌就是这么容易。有了品牌知名度，网站自然而然有了流量，顺便也能带活整个网站。例如中关村在线的电脑配件报价，百度的搜索排行榜，雪缘园足球即时比分。

40 创造新概念网站推广法。让新概念成为网站的代名词。当人们使用这个概念的时候，自然就宣传了你的网站。给人们先入为主的信息，融入人们的生活之中，这样的宣传效果，具有不可动摇的地位。概念的名称可以固定，概念的内容却可以常变常新，满足人们持久而不断变化的需要。

41 月历墙纸网站推广法。制作各种精美独特风格多样的月历图片，提供给人们做电脑的桌面墙纸壁纸使用。只要网民一打开电脑，你的网址就跃然 pc 上。一年 300 多天，天天都在提醒网民，你的网站对其有用。

42 地图网站推广法。让网站总部出现在地图上。地图传播面广，受众大，使用频率高。此法适合财大气粗有特殊关系者。研究研究你所在地方的地图，看看有什么公司的名字出现在上面，想想人家是怎么出现在上面的，模仿一下吧。如果做不到，那么求人不如求己，让自己的网站成为一张地图，一个平台。

43 公共元素网站推广法。研究各类网站，观察和思考一下这些网站有什么公共的雷同的东西。开发工具和系统，给这些网站提供统一的服务，免除这些网站的重复性的劳动。比如统计服务、留言服务、客服系统、日历系统、聚合服务、搜索服务、友情链接服务、图片服务、帐户服务、支付系统.....其实，没有什么是不可以分拆的，需要解决的问题是信任。

44 实物日历网站推广法。赠送免费的纸质日历给人们。举一反三融会贯通敲山震虎打草惊蛇地推而广之，赠送免费午餐、免费住宿、免费资格、免费春联、免费杀毒软件、免费电话等等等等。自己想去吧。一切收费的都可以免费提供，只要间接收获的投入产出比性价比合算划算。提醒一下，你要让人们看到你自己的利益所在，否则人们会因害怕和难以置信而不敢接受。这是免费爱心东西在金钱时代遭遇的一个信任危机，也是金钱的负面效应的作用结果。

45 免费算命网站推广法。命运是固定的，算不算都一个样，正所谓“命运天注定，半点不由人”。“我是谁”这个问题的标准答案是，“我不是我，我是规律的傀儡”。既然人们有这个需要，给算一下也无妨。给人免费算命，建议人们把名字改为你的网站地址，如果成功，你就多了一个忠实的终身义务宣传员。这样的人走到哪里，你的网站就亮到哪里。实在没人改，就改你自己的名字吧。'

46 您自己的独门秘籍网站推广法。为了防止好方法失传，强烈建议您公开出来。事物只使用才有价值。价值在使用的过程中才能激发出来。

47 卖站推广法。就说我现在的网站有一万个流量，现三百块低价出售，贴出网址，这样大家都过来看。

48 作小法。把自己的网站看低，主动去别的论坛上发帖，例如发布：站长您好，我的网站是希望和贵站交换友情链接，可否?请求对方给个友情链接，这样不算广告贴，对方不会删除你的。这样就留下了外链。

49 博客抢评论。这个不要说了，大家都知道的。

50 最后一条，是为无为而治。重点作好站的内容就行了。

www.smartweb.cn